

# 『経営戦略 + Web戦略』

売上  
必達

ふたつの戦略が無ければ売上はあがらない

## 本当にホームページで売上をUPさせる！

『ウェブはよく分からないのでパソコンに詳しい担当者まかせにしている』という経営者の方が多いのですが、実は中小企業で成功しているWebサイトは**例外なく経営者が中心**となって構築されています。何を考え、どう動けば良いのか、その核心をお伝えします。

※当セミナーは経営者の方のみご参加下さい

### 第1部

経営戦略無しにウェブ活用はない！

講師 桂 幹人(桂経営ソリューションズ)

### 第2部

リアルとウェブの戦略連携

講師 金村 繁伸(Web兵法)

### 第3部

トークセッションと質疑応答



#### 桂幹人Profile

大阪府八尾市出身。20代で事業を全国展開し、100億の売上の中、バブル期の親族の負債を一手に引き受け、上場寸前で黒字倒産。元手50万円から飲食業で再起し、記帳代行、人材事業等へと再びグループ年商120億の日本アシストを育てた。その間、多種多様に120を超える事業を立ち上げる中、「中小企業の社長を応援したい」との思いから、事業コンサルティングを開始。事業再生において「ナニワのすぐ腕再建屋」の異名を持つに至る。平成17年には、中小企業の社長を対象にした事業構築のワークショップ「社長道場」（大阪産業創造館）の成果が評価され、NHK「関西クローズアップ」「にんげんドキュメント」等でその講師活動が全国に放映・紹介された。更に数年に亘り「日経ベンチャー」に事業再生の連載記事が特集され、著書に、「儲からんのはアンタのせいや」がビジネス書として約10万部の異例のロングセラーとなり、全5冊の著書が上梓されている。

#### 金村繁伸 Profile

東大阪市出身。大学卒業後、税理士事務所で150社以上の会社設立支援。その後、ネットショップ店長を経て、Webコンサルタントとして独立。経済産業省が後援となって設立されたベンチャー支援団体ドリームゲートにおいて『集客部門』『オンライン相談件数』『近畿エリア』で3冠達成。2015年、Web解析を育成する団体において日本で2名だけのBest Trainerに選出される。

## 開催要項

日時

6月17日(金) 18:00-20:30

費用

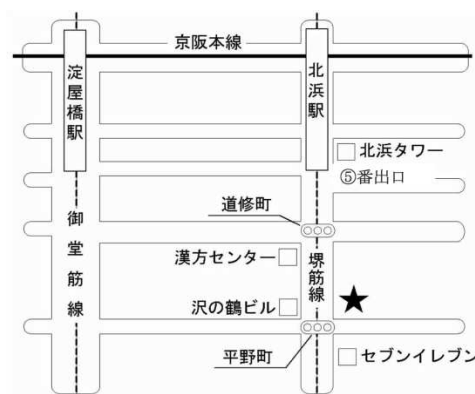
無料

申込

FAX・お電話または桂経営Facebookページよりお申し込みください。

場所

桂経営ソリューションズ 本社 7F セミナールーム  
大阪府中央区平野町1-8-11  
(地下鉄堺筋線 北浜駅 ⑤番出口 徒歩3分)



受講者名

ご役職

ご紹介者名

事業所名

TEL

FAX

ご住所

Mail

お問合せ・お申し込みは  
こちらから → → → → →

Fax 06-6205-9983

☎ 06-6205-9981